

Bei AUTOLEVY bleiben keine Kundenwünsche offen - MyFlow365 unterstützt mit Qualität, Kompetenz und Zuverlässigkeit -

Mit neun Mitarbeitern begannen die Gebrüder Levy 1972 in Köln mit der Vermarktung von Gebrauchtfahrzeugen. Heute ist die Levy Gruppe mit mehr als 200 Mitarbeitern eine der größten Toyota- und Lexus Handelsgruppen im Rheinland, bei der nicht das Auto, sondern der Mensch im Vordergrund steht.



Zu dem breiten Angebotsspektrum des Autohauses gehören nicht nur passende Autos für die unterschiedlichsten Ansprüche, sondern natürlich auch der darauf abgestimmte Service. Als zukunftsorientiertes Familienunternehmen ist die AUTOLEVY GmbH & Co. KG ein führender Anbieter von Fahrzeugen sowie Werkstatt- und Finanzdienstleistungen rund um die Automobilität. Sie ist an fünf Standorten im Raum Düsseldorf-Köln-Bonn vertreten und begreift sich als eine – sehr leistungsbewusste – Familie.

2018 gehört AUTOLEVY zu den Top-Arbeitgebern des Mittelstandes 2018 in Deutschland, Österreich und der Schweiz. (Studie von Focus-Business & kununu.com).

Als Unternehmen ist die AUTOLEVY-Gruppe bestrebt, in allen Bereichen neue Wege, bzw. mit der Zeit zu gehen. Da mit den bisherigen Bewertungssystemen - mit Papier und Bleistift - bereits in den 80ern gearbeitet wurde, hat sich AUTOLEVY für eine neue Lösung entschieden. **Nach mehreren Jahren Suche nach einer digitalen Bewertungslösung, ist man über das Autohaus-Magazin „Gebrauchtwagen Praxis“ auf MyFlow365 aufmerksam geworden.**



„MyFlow365 bietet eben genau das, was wir für eine professionelle digitale Bewertung benötigen. Die Arbeit mit dem iPad vor dem Kunden wirkt ebenfalls professionell und der Verkäufer kann mit dem Ergebnis der Bewertung, dem Kunden anhand dieses Gutachtens, den Abzug von Schäden beim Hereinnahmepreis besser erklären.“ (Micha Beckers/Verkaufsleiter Gebrauchtwagen, AUTOLEVY-Gruppe)

Die MyFlow365-Lösung wird in allen 5 Filialen der AUTOLEVY GmbH & Co.KG eingesetzt und zukünftig zusätzlich in der Kia Filiale in Wittenberg. Mit Hilfe der App verspricht sich die AUTOLEVY-Gruppe eine bessere Kalkulation der Hereinnahmepreise, sowie ein zeitgemäßes und professionelles Auftreten vor dem Kunden zu realisieren. Ebenfalls werden die Gutachten bei Lieferzeit des neuen PKW's genutzt, um den aktuellen Zustand des Fahrzeugs mit dem Zeitpunkt bei Hereinnahme zu vergleichen. Hier können nachträglich Schäden oder fehlende Teile erkannt und mit dem Kunden abrechnet werden.

Zukünftig verspricht sich die AUTOLEVY GmbH & Co. KG noch mehrere Einsparpotentiale durch MyFlow365. Unter anderem fallen derzeit bei einem Auktionsunternehmen für die Einstellung alter und defekter Fahrzeuge zusätzliche Gebühren pro Fahrzeug für die Einstellung an, diese Zusatzkosten werden durch das Einstellen der digitalen Fahrzeugbewertungen eingespart.

Ihrer Mission - die Verwirklichung individueller Wünsche und Mobilität einzigartiger Menschen - bringt die AutoLevy damit klar einen Schritt voran.

